

Sieben Fähigkeiten, die mächtige Menschen beherrschen

- 1 Sie stehen offen und ganz bewusst zu ihrer Macht und verstecken sie nicht. Das steigert ihr Selbstbewusstsein, dadurch wirken sie glaubwürdig, überzeugend und authentisch.
- 2 Sie wissen, dass Macht bei ihnen selbst beginnt. Sie kontrollieren ihre Impulse und sind selbstdiszipliniert. Deshalb sind sie nahezu unangreifbar.
- 3 Sie sind Meister der Kommunikation. Denn sie wissen, Kommunikation ist der Schlüssel zu den Menschen. Wer andere überzeugen und bewegen will, muss wirkungsvoll mit ihnen kommunizieren können.
- 4 Sie sind hervorragende Netzwerker. Denn wer allein ist, ist alles andere als mächtig, nämlich ohnmächtig.
- 5 Sie sind ein Vorbild. Jeder will so sein wie sie, oder sich zumindest eine Scheibe von ihnen abschneiden (Identifikation). Sie verkörpern ein faszinierendes Lebensgefühl. Dafür werden sie von den Menschen bewundert. Und geliebt.
- 6 Ihre Menschenkenntnis (Empathie) lässt sie die Bedürfnisse und Motive anderer Menschen intuitiv erkennen und einordnen. Sie wissen, was andere Menschen wollen und können darauf eingehen. Auch das macht sie außerordentlich beliebt.
- 7 Sie verfügen über natürliche Autorität, auch Charisma genannt. Sie sind in der Lage, die Herzen der Menschen zu berühren. Das macht sie nahbar und unnahbar zugleich. Vor allem aber macht es sie unantastbar.

Mehr Mut zur Macht

*Ecken und Kanten sind okay,
das „WIE“ ist entscheidend.*

Die wirkungsvollen Facetten einer Führungspersönlichkeit umfassen zahlreiche Instrumente:

- Kommunikation
- Führung
- Selbstmanagement
- Flexibilität

Um Ihre Führungskompetenzen wirkungsvoll einzusetzen und auf dem aktuellen Stand zu halten, unterstützt Sie GRF Consulting.

In einem persönlichen Gespräch oder einem Telefonat erhalten Sie weiterführende Informationen für ein individuelles und maßgeschneidertes Konzept.

Vereinbaren Sie einen unverbindlichen Beratungstermin.

GRF Consulting

Gabriele R. Franzak
Brahmsstr. 14
44534 Lünen

Fon +49 (0) 2306 - 96 92 18
Mobil +49 (0) 162 - 454 0 429
E-Mail post@grf-consulting.de
Web www.grf-consulting.de



GRF-Consulting
Gabriele Roswitha Franzak

Was ist Ihnen wichtig?

Diplomatie ETHIK Gefühl
Glaubwürdigkeit Moral RESPEKT
Charisma Zufriedenheit Rang
Ausstrahlung Zuversicht Disziplin
Antizyklus Persönlichkeit Kraft
Ansehen **MACHT** Herausforderung
Autorität Identität Zielerreichung
Position Rituale Resilienz Mut
Resultate Führung Sicherheit
Ordnung Karriere Verantwortung
Vorbild Souveränität **VERBÜNDETE**
Achtung Stärke Überzeugen Dynamik
Einfluss Lösungen **NACHHALTIGKEIT**

Nutzen Sie Ihren Einfluss?

Kein Gesellschaftsgefüge kommt ohne sie aus. Der Umgang mit ihr ist nicht nur äußerst schwierig - er will sorgfältig erlernt sein. Sie ist in unserer modernen Gesellschaft stark tabuisiert und nahezu verpönt. Zu gefährlich und vielfältig sind die Möglichkeiten des Missbrauchs. Die Rede ist von der Macht.

Selbst Führungskräfte umgehen sie und fürchten sich, Macht auszuüben oder sind sich ihres Machteinflusses nicht bewusst.

Wie wir Macht bewerten, ob wir sie positiv oder negativ empfinden, sie ist da - immer, mal verborgen - unterschwellig, hier und da spürbar, manchmal sogar deutlich sichtbar.



Sind Sie unangreifbar?

Eine Führungspersönlichkeit, die ihren Mitarbeitern Respekt und Wertschätzung entgegenbringt, hat Macht über sie. Aber auch der Chef, der seine Mitarbeiter unterdrückt und gängelt. Beide verfolgen unternehmerisch höhere Ziele. Nämlich den Erfolg des Unternehmens und somit die Sicherung der Arbeitsplätze.

In beiden Fällen wird Macht gezielt eingesetzt, um positive Ergebnisse zu erzielen. Allerdings heiligt der Zweck nicht die Mittel.

Wie man andere Menschen gezielt führt, lässt sich wie ein gutes Handwerk erlernen.



Kommunizieren Sie deutlich?

Ihren Ausdruck findet Macht nicht nur in Worten, sondern auch in der Körpersprache. Damit sind nicht offensichtliche Drohgebärden oder ein beachtliches Drohkarussell gemeint, sondern die subtilen Zeichen der wirkungsvollen Mimik, Gestik, Stimmführung und Körperhaltung. Diese Art der Einflussnahme hat einen direkten Zugang zum Unterbewusstsein des Gesprächspartners.

Erkennen Sie Machtspiele?

Macht hat man nicht nur über andere, sondern man muss sie vor allem über sich selbst haben. Wer sich selbst und seine Gefühle beherrschen kann, lässt sich von anderen nicht beeinflussen und gewinnt Einfluss auf andere. Dadurch wird man mächtig, statt zu einer Marionette der eigenen Gefühle zu werden. Wie oft hat man sich von seinen eigenen Gefühlen hinreißen lassen, was man später bitter bereut hat? Eine gute Nachricht:

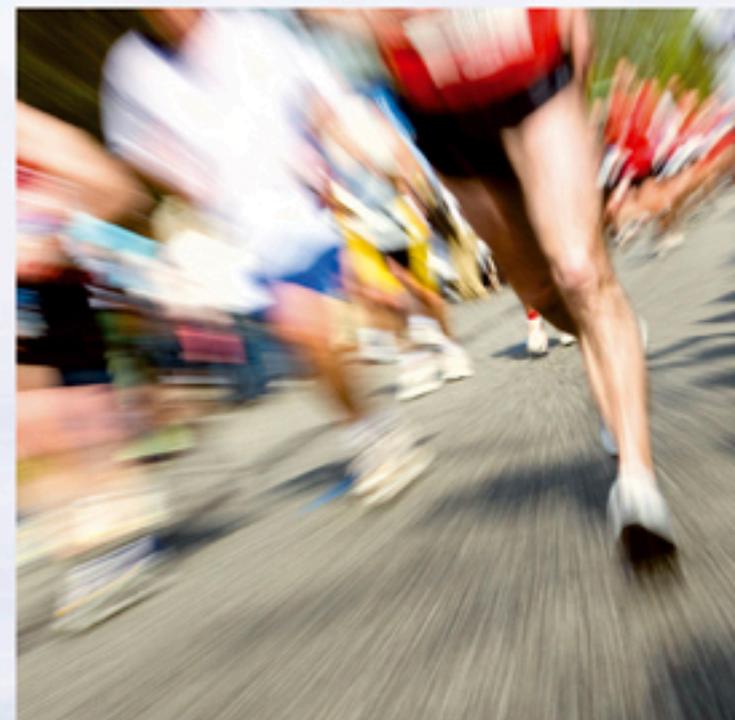
Auch Selbstbeherrschung lässt sich gezielt trainieren.

„Entscheidend ist nicht die Frage, ob man Macht hat, entscheidend ist die Frage, wie man mit ihr umgeht.“

*Alfred Herrhausen (1930-89),
Vorstandssprecher Deutsche Bank*

Erreichen Sie Ihre Ziele?

Macht ist die Fähigkeit, Ziele zu erreichen ohne sich äußeren Ansprüchen unterwerfen zu müssen. Da ist zum Beispiel der Marathonläufer, der ins Ziel läuft und zwar völlig unabhängig davon, ob auch andere ihr Ziel erreichen. Macht und Erfolg, im Sinne der Erlangung selbst gesteckter Ziele sind also eng miteinander verknüpft.



Leben Sie im Bewusstsein von Macht?

Wirkungsvolle und nachhaltige Führungspersönlichkeiten beherrschen alle Instrumentarien der Macht. Das ist der souveräne und ehrliche Weg Ziele zu erreichen. Diese Spitzenkräfte sind in der Lage mit ihrer Macht umzugehen, sie zu beherrschen, sie zu zügeln, sie zu dosieren. Sie nutzen diese Macht ganz einfach dort, wo und wie es angebracht ist.